



CURSO ONLINE

➤ *Métricas Financieras en Innovación y Emprendimiento*

21 de octubre al 20 de noviembre 2024



INFORMACIÓN GENERAL

PRESENTACIÓN

El crecimiento de todo negocio viene acompañado de inversión y respectivo financiamiento (recursos propios o de terceros), por lo que hoy es más relevante entender las diferencias entre proyectos tradicionales y digitales que requieren altas inversiones en tecnología.

La toma de decisión y el manejo del riesgo en los negocios es crítica y más relevante en un entorno que exige la continua innovación. Los modelos de negocio han cambiado junto con los requerimientos del mercado; sin embargo, los fundamentos financieros para la evaluación de las decisiones de inversión se mantienen relevantes.

El presente Curso Online sobre **Métricas Financieras en Innovación y Emprendimiento**, ofrece una vista general de la nueva realidad de los negocios, desde el planteamiento de nuevos modelos de ingreso hasta la inversión en la implementación y desarrollo de nuevas tecnologías, con un enfoque en el análisis de creación de valor. Lo que se busca es que los participantes puedan identificar oportunidades de innovación en servicios financieros con altos componentes tecnológicos.

DURACIÓN DEL CURSO

Se desarrollará en 10 sesiones teniendo un total de 15 horas lectivas, con la atención personalizada de los expositores y el acceso al Campus Virtual de ALIDE, www.alidevirtual.org. Se utilizará la plataforma de videoconferencia "Zoom", por lo que podrán acceder a las sesiones desde una computadora personal o de escritorio, celulares y tabletas.

FECHAS Y HORARIOS

El curso se realizará de acuerdo con las fechas y horarios siguientes:

Sesión	Fecha	Horas	Horario *	Sesiones
1	lunes, 21 de octubre	1.5	09:00 a 10:30 am	MÓDULO I: Innovación y fundamentos financieros
2	miércoles, 23 de octubre	1.5	09:00 a 10:30 am	
3	lunes, 28 de octubre	1.5	09:00 a 10:30 am	MÓDULO II: Estrategia, modelos de negocio y el enfoque financiero
4	miércoles, 30 de octubre	1.5	09:00 a 10:30 am	
5	lunes, 4 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	MÓDULO III: La importancia de inversión en R&D
6	miércoles, 6 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	

Sesión	Fecha	Horas	Horario *	Sesiones
7	lunes, 11 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	MÓDULO IV: Evaluación de proyectos de innovación
8	miércoles, 13 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	
9	lunes, 18 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	
10	miércoles, 20 de noviembre	1.5	09:00 a 10:30 am	

* Estos horarios son válidos para Perú
 Para visualizar su hora local, hacer clic [aquí](#) y digita tu ciudad en el campo "Agregar otra ciudad"

OBJETIVO

Conocer y practicar las principales herramientas financieras utilizadas para la evaluación de proyectos y su aplicación bajo un enfoque de negocio dentro de un entorno de innovación y modelación de nuevos negocios.

Objetivos específicos

- Identificar y cuantificar las decisiones de negocio, principalmente en aspectos tecnológicos desde la digitalización hasta el desarrollo de una nueva tecnología.
- Comprender los impactos en la creación de valor de los desarrollos en el campo de la innovación sobre los ingresos y costos, y la definición de métricas de éxito y retorno.
- Realizar un modelo financiero que sirva como herramienta de evaluación de los diferentes escenarios de evaluación de riesgos en dichos proyectos, inclusive en la definición de una nueva línea de negocio o un *startup*.
- Entender y cuestionar la definición de un modelo de negocio innovador vs. los *economics* de un *startup* bajo la definición de empresa de tecnología. Definir los criterios de escalamiento y crecimiento exponencial.
- Aplicación de criterios de evaluación de proyectos/inversión considerando las métricas en negocios digitales y de entornos de *research & development (R&D)*
- Evaluar y analizar el aporte que tendrán los proyectos inversión sobre el logro de los objetivos planeados por la empresa y/o equipo emprendedor e inversionistas.

PROGRAMA TEMÁTICO

MÓDULO I: Innovación y los fundamentos financieros No. de horas: 3

1. ¿Las finanzas tradicionales aplican para los nuevos modelos de negocio innovadores?
 - a. Exploración de los desafíos en la aplicación de métricas financieras tradicionales.
 - b. La importancia del EBITDA y los flujos de caja.
2. Indicadores financieros clave: ROI/ROIC.
 - a. Definiciones y usos en proyectos innovadores.
3. **Caso práctico:** Comparación de métricas financieras y contables.

MÓDULO II: Estrategia, modelos de negocio y el enfoque financiero

No. de horas: 3

1. Modelos de negocio innovadores: Free, Freemium, Suscripción.
 - a. Ejemplos de startups: SaaS, Lead Generation, Data & Advertising.
2. Diferencias entre startups y empresas tradicionales.
 - a. Escalabilidad, crecimiento exponencial y economics.
3. **Caso práctico:** Análisis de estructura costos y crecimiento.

MÓDULO III: La importancia de inversión en *Research & Development (R&D)*

NO. DE HORAS: 3

1. Creación de valor a través del I+D.
 - a. Medición: RDP (Research-to-Product), NPM (New-Product-to-Margin).
 - b. Innovación como creación de valor.
2. Value equation vs. Monetization equation.
3. **Caso práctico:** Evaluación de la conversión de inversión en I+D en nuevos productos y su impacto en los márgenes de una empresa.

MÓDULO IV: Evaluación de proyectos de innovación

NO. DE HORAS: 6

1. Conversión de ventas: Funil de conversión y métricas de marketing digital.
 - a. Customer Acquisition Cost (CAC) y Lifetime Value (LTV).
 - b. **Caso práctico:** Evaluación de las métricas de marketing digital de una startup de comercio electrónico.
 - c. Medición de la eficiencia del gasto en marketing.
2. Unit economics y ARPU (Average Revenue per User).
 - a. Medición y optimización del churn rate y retención de clientes.
 - b. **Caso práctico:** Optimización del churn y ARPU en una plataforma de suscripción digital.
3. Flujos de caja y valor del proyecto.
 - a. Burn rate, capital invertido y breakeven en startups.
 - b. **Caso práctico:** Análisis de los flujos de caja proyectados de una startup que ofrece servicios digitales.
 - c. Se realizará una evaluación del punto de equilibrio y capital necesario.
4. Reality check: Múltiplos útiles y métricas de éxito (milestones).
 - a. **Caso práctico:** Valoración de una empresa emergente utilizando múltiplos de mercado y análisis de sus métricas clave de éxito.
 - b. Proyección de flujos de caja futuros y evaluación del valor a través de métricas razonables.

ENFOQUE METODOLÓGICO

Nuestro modelo de formación se basa en una acción tutorial constante, en donde el participante estudiará de acuerdo con un plan de trabajo que se definirá en cada una de las sesiones. Habrá sesiones prácticas a través del uso de casos de estudio que se mencionan en el programa temático.

Las tareas programadas solo serán los **trabajos prácticos**, que se realizarán por medio de talleres en grupo dentro de las mismas sesiones de clase y serán propuestos por el expositor, estando directamente vinculados al tema de clase y tendrán por objetivo promover la discusión y escuchar diversos puntos de vista sobre el tema en base a las experiencias de los participantes. Éstos serán revisados y calificados por el expositor. Por lo tanto, al término de dichos trabajos se deberán colocar en el campus virtual de ALIDE.

Cabe resaltar que en el Campus Virtual de ALIDE se colocará el enlace para las videoconferencias que se tendrán en cada una de las sesiones, a través de la plataforma “Zoom”, por lo que podrán acceder a las sesiones desde una computadora personal o de escritorio, celulares y tabletas. Cabe mencionar que, si el participante no pudiese de participar en alguna sesión, le brindaremos la grabación de esta la cual será publicada en el campus virtual de ALIDE.

Los participantes contarán con el acompañamiento permanente del expositor, a quien se le puede formular las preguntas y dudas que se tenga para recibir las orientaciones y respuestas a las consultas individualmente o grupalmente. Ello puede ser así en el desarrollo de las sesiones o a través de la opción de comunicación con el expositor que tiene el campus virtual de ALIDE.

PARTICIPANTES

Principales funcionarios de las áreas productos, comerciales, estrategia, innovación y creación de productos, operaciones y otros de bancos de desarrollo, bancos comerciales, financieras, entidades de microfinanzas, empresas de seguros, empresas de arrendamiento financiero, administradoras privadas de fondos de pensiones, empresas tituladoras, casas de bolsa; organizaciones no gubernamentales y empresas no financieras; funcionarios de bancos centrales, superintendencias de bancos, de seguros y otros organismos de regulación y supervisión; analistas y consultores en general.

EXPOSITOR



GERMÁN ESTRADA MENDOZA

De nacionalidad peruana, cuenta con amplia experiencia en finanzas corporativas, inversiones y tecnología. Ha tenido la oportunidad de participar en un proyecto de Blockchain para el negocio de remesas internacionales de uno de los principales bancos en USA. Anteriormente se ha desempeñado en las posiciones de gerente en el equipo de Deals (Finanzas Corporativas) en PwC para la oficina de Lima, Perú. También ha trabajado en el BBVA e Interseguro en Lima, Perú.

Actualmente se encuentra enfocado a emprendimientos con enfoque en tecnología. Entre 2018-2019, junto con su equipo, lanzaron TinkuApp una web-app enfocada en la comunicación financiera entre microempresarios y sus contadores. También se dedica a la docencia en la facultad de Gestión de la Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP) y en CENTRUM Católica Graduate Business School.

Es Máster en Ciencias con mención en Emprendimiento en Ingeniería, Ciencias y Tecnología otorgado por University of Notre Dame du Lac, Estados Unidos. Bachiller en Ciencias Sociales con mención en Economía por la Pontificia Universidad Católica del Perú. Cuenta con un Diplomado de Especialización Gerencial en Dirección de Finanzas y Administración otorgado por la Universidad Peruana e Ciencias Aplicadas.

INVERSIÓN Y FORMA DE PAGO

- US\$465 por participante (Institución miembro de ALIDE)
- US\$639 por participante (Institución no miembro de ALIDE)

DESCUENTO CORPORATIVO POR GRUPOS

3% de la cuota correspondiente de 3 hasta 5 participantes
5% de la cuota correspondiente de 6 a más participantes

El importe de las inscripciones es neto sin afectar deducciones, impuestos y retenciones propios del país de procedencia del participante. Por lo tanto, si se va a aplicar deducciones o impuestos al importe neto de la inscripción, debe comunicarse el porcentaje a aplicar, con el fin de emitir la factura por un monto tal que permita cobrar la cuota de inscripción estipulada. No se aplican los descuentos corporativos por grupos en caso se cargue algún impuesto local.

Para efectuar el pago, se debe realizar por intermedio de:

- **Para instituciones en el Perú:**
Depósito bancario a Cta. Cte. N° 193-1132251188 del Banco de Crédito del Perú
- **Para instituciones de otros países:**
Transferencia bancaria a la cuenta corriente de ALIDE N° 75022011-3 del Banco do Brasil S.A. (New York). Dirección: 535 Madison Avenue – 33th floor, New York NY 10022, U.S.A., Teléfono: (1-646) 845-3700 / 845-3752. ABA: 026003557. SWIFT: BRASUS33

Nota: Para todos los países, inclusive Perú, los pagos pueden realizarse mediante tarjeta de crédito (Visa/MC/AMEX/Diners), coordinando previamente con ALIDE.

CERTIFICACIÓN

Se otorgará una Certificación Internacional otorgado por ALIDE, que es un organismo internacional, a las personas que completen satisfactoriamente el curso, es decir, que cumplan con un mínimo de asistencia del 80% de las clases (4 de 5 sesiones), que presenten lo requerido por el expositor, de modo tal de obtener un puntaje superior a 7.4 sobre 10 puntos.

Cabe indicar que la participación en el curso es calificada, por lo que se solicita la activa participación en cada una de las sesiones. En el certificado se indicará el desempeño obtenido por el participante. Éste será enviado por correo electrónico.

INSCRIPCIONES

El proceso de inscripción se realiza a través del Campus Virtual de ALIDE, www.alidevirtual.org, en el cual existe la opción correspondiente de [REGISTRARSE](#), donde completará un formulario en línea, luego de lo cual se le facilita la confirmación y los pasos para el ingreso al Campus Virtual de ALIDE. **El cierre de inscripción y matrícula del curso vence el lunes, 14 de octubre de 2024.**

INFORMES Y CONSULTAS

Sr. Sandro Suito, Responsable de E-learning de ALIDE
Sra. Milagros Angulo, Asistente del Programa de Capacitación y Cooperación,
E-mail: mangulo@alide.org.

ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INSTITUCIONES FINANCIERAS PARA EL DESARROLLO (ALIDE)

Paseo de la República 3211, San Isidro, Lima 15047, Perú

Web: www.alide.org